

## Curriculum Vitae

**INFORMAZIONI PERSONALI** Elena FESTA



**POSIZIONE RICOPERTA** IMPIEGATA UFFICIO COMMERCIALE

### ESPERIENZA PROFESSIONALE

Aprile 1991 – ad oggi

#### ARKEMA Srl

Arkema è una multinazionale chimica francese presente in circa 50 Paesi – [www.arkema.com](http://www.arkema.com)

#### Assistente Commerciale e Marketing – Responsabile Customer Service

Oil & Gas, Petrochemicals, Pharma, Chemical distribution, Green chemistry, Coatings, Building, Automotive, Furniture, Lighting, Cosmetics Chemical Distribution

Lavoro in Arkema dal 1991 sempre nell'ambito delle vendite e dell'ufficio commerciale, dove ho acquisito competenze e conoscenze di una vasta gamma di prodotti chimici utilizzati in molti settori della vita quotidiana e per l'industria (edilizia, automotive, cosmetica, articoli sportivi, trasporti e molto altro). Prodotti che stanno accompagnando la transizione verso energie pulite (pannelli fotovoltaici, batterie per veicoli elettrici, sistemi di canalizzazione e filtrazione delle acque) e promuovono l'uso anche nell'industria chimica di prodotti da fonti rinnovabili e naturali.

Da sempre la mia passione per la politica e l'ambiente mi hanno coinvolta in differenti ambiti per dare un contributo a sviluppare una sensibilità ambientale e una concezione di sviluppo sostenibile e protezione dell'ambiente.

### ISTRUZIONE E FORMAZIONE

1998-2015

Corsi di formazione sulle tecniche di vendita e sulla comunicazione negoziale - Tecniche di vendita telefonica e psicologia di vendita

I&G Management, Milano – Italia

1986

Specializzazione Post-Diploma in Commercio Estero

ICE (Istituto Commercio Estero), Roma – Italia

1984

Corso di Tecnica Pubblicitaria

IED (Istituto Europeo Design), Roma – Italia

1983

Diploma di Ragioniere e Perito Commerciale

ITCS "V. Gioberti", Roma - Italia

### COMPETENZE PERSONALI

Francese  
Inglese

Fluente  
Ottimo